

Vertriebsleitung im B2B-Geschäft

Musterhaus.net ist der Marktführer der Hausbau-Portale mit jährlich mehr als 3 Millionen Besuchern. Bauinteressenten finden auf Musterhaus.net nicht nur mehr als 2.000 Häuser von über 250 Hausanbietern, sondern auch passende Leistungen und Produkte „Rund ums Haus“ wie z.B. Garagen, Küchen an oder die passende Baufinanzierung. Für diesen einmaligen Service wurden wir 2021 zum dritten Mal in Folge zum besten deutschen Hausportal gekürt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine gestandene Persönlichkeit als

Vertriebsleitung im B2B-Geschäft (m/w/d)

Das ist dein Job:

- Führung und Förderung des Vertriebsteams mit aktuell 5 Mitarbeitern
- Aktive Vertriebsarbeit und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen im B2B-Segment
- Erstellung von aussagekräftigen Berichten und Vertriebscontrolling
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien und Erschließung neuer Märkte
- Begleitung strategischer Fokusprojekte für das gesamte Unternehmen

Dein Profil:

- Ein abgeschlossenes BWL-Studium oder kaufmännische Ausbildung mit einer vergleichbaren Weiterqualifikation
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung sowie ein souveräner Auftritt
- Unternehmerische Denkweise und eine hohe Affinität zu Zahlen und Daten
- Verhandlungsgeschick, Organisationstalent und ein hohes Verantwortungsbewusstsein
- Bereitschaft zur beruflichen Weiterentwicklung, um in den nächsten Jahren bei uns den nächsten Karriereschritt zu gehen

Das erwartet Dich:

- Langfristige, zukunftsorientierte Anstellung mit attraktiver Vergütung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine spannende, herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgabe
- Eine angenehme und offene Arbeitsatmosphäre in einem kollegialen Umfeld
- Die Option, in den nächsten Jahren die Vertriebs-Geschäftsführung zu übernehmen

Du passt gut zu Musterhaus.net? Dann werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und sende uns gerne Deine Bewerbungsunterlagen an: bewerbung@musterhaus.net